

ŠKOLENÍ

● Stručný popis

Jedná se o **dvoudenní** školení práce s modulem Prodej nových vozů. Školení je primárně určeno pro vedoucí prodeje, prodejce, disponentky prodeje vozů a také účetní, které se ve společnosti zabývají účtováním skladových pohybů a fakturací nových vozů.

● Předpoklady

Před přihlášením na toto školení je nezbytné absolvovat nejprve školení Základního ovládání Helios Green.

● Program (osnova) školení

1. Prodej nových vozů
 - a. Nabídka nového vozu
 - b. Objednávka nového vozu - z nabídky vozu
 - c. Objednávka nového vozu – přímá objednávka
2. Slevy
 - a. Procentuální sleva
 - b. Položková sleva
3. Zálohová fakturace
 - a. Vystavení zálohové faktury
 - b. Vytvoření daňového dokladu k záloze
 - c. Opravné kroky – zrušení zálohy, daňového dokladu
4. Naskladnění vozu
 - a. Import faktury došlé – pouze FD od IVG
 - b. Naskladnění vozu – generování příjemky a faktury došlé
 - c. Opravné kroky při naskladnění – storno příjemky
5. Předprodejní příprava – servisní zakázka
 - a. Vytvoření servisní zakázky
 - b. Generování repasní zakázky
6. Fakturace zakázky
 - a. Přímý prodej
 - b. Prodej na leasing
 - c. Prodej lokace
 - d. Prodej vozu z majetku
 - e. Párování záloh
 - f. Opravné kroky – stornování fakturace, dobropis faktury
7. Poprodejní zpracování zakázky
 - a. Uzavření zakázky
 - b. Likvidace došlých dobropisů – podpory, bonusy



Helios Green autoPRODEJ